

CONSEILS PRATIQUES CCF1

Vous devez soigner communication verbale et non verbale :

- Présentation physique soignée et professionnelle
- Langage professionnel et adapté, de circonstance pour un examen face à un jury
- Sens du relationnel et de l'échange, de l'interactivité
- Pratiquer l'écoute active
- Gérer son stress

N'oubliez pas d'avoir votre exemplaire de dossier (identique à celui donné au jury)

- Présentation orale de 5 minutes maximum
 - Votre présentation personnelle rapide
 - Présentation de votre entreprise et de votre activité au sein de cette entreprise et/ou du service
 - Descriptif des 3 situations présentées
 - Appuyez-vous sur les ressources et les annexes de votre dossier
 - Analyse de l'évolution de vos compétences professionnelles pendant cette 1^{ère} année en lien avec les 3 situations présentées

Attention ! Utilisez pleinement le temps qui vous est imparti pour vous vendre !

- Echange de 10 minutes
 - Pratiquer l'écoute active
 - Rester naturel (le)
 - Appuyez-vous sur vos savoirs
 - Appuyez-vous sur les ressources et les annexes de votre dossier pour argumenter

N'oubliez pas que la curiosité et l'ouverture d'esprit sont essentielles dans nos métiers : vendre, commercialiser, promouvoir du rêve et du plaisir supposent une attitude positive, une veille active sur ce qui se passe dans le monde et une grande capacité d'adaptation, de réactivité et un intérêt sincère.